

CZĘŚĆ I (Rejon III)

1. Obliczenie miesięcznej ceny brutto

Lp.	Rodzaj powierzchni	Powierzchnia	Cena jednostkowa netto	Stawka podatku VAT	Podatek VAT	Miesięczna cena brutto
		m ²	zł/m ²	%	zł	zł
1	2	3	4	5	6 = 3 x 4 x 5	7 = 3 x 4 + 6
1.	Lokale mieszkalne	11 552,21		zw		
2.	Lokale użytkowe	4 482,48		23		
3.	Garaże	33,08		23		
4.	Tereny przyległe	14 355,86		8		
RAZEM						

Sposób obliczenia ceny oferty i wypełniania druku oferty:

Na podstawie oferowanych przez Wykonawcę cen jednostkowych za administrowanie lokalami mieszkalnymi, użytkowymi, garażami i utrzymanie terenów oraz podanych przez Zamawiającego powierzchni i stawek podatku VAT należy obliczyć miesięczną cenę brutto za usługę (pozycja RAZEM). Miesięczną cenę brutto z pozycji RAZEM należy pomnożyć przez 33 miesiące (czas trwania umowy) i wpisać do pozycji nr 2.1 druku oferty składanej na daną część.

Oferowane ceny jednostkowe należy wpisać do odpowiednich podpunktów w punkcie 2.2. druku oferty.

Ostateczną ceną oferty jest cena wyliczona za cały okres obowiązywania umowy wpisana w punkcie 2.1 oferty.

Uwaga:

Wszystkie ceny należy podawać z dokładnością do 2 miejsc po przecinku
Należy podać ceny jednostkowe dla każdej z czterech pozycji w tabeli, również w przypadku zerowej powierzchni z uwagi na możliwość wystąpienia sytuacji określonych w §1 ust.3 umowy.

.....
 (podpis i pieczęć osoby uprawnionej)